



Que ningún cliente se pierda entre **marketing, ventas y atención al cliente.**

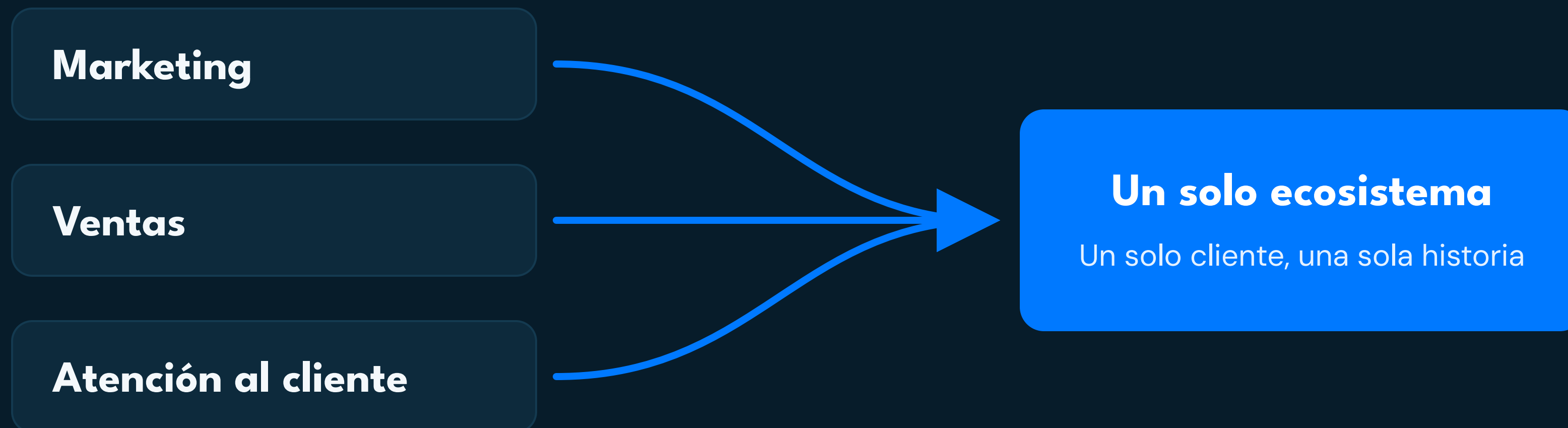
Sin pagar licencias por usuario.



QUÉ HACEMOS

Marketing, ventas y atención al cliente: un solo ecosistema.

Nosotros lo implementamos, lo conectamos con lo que ya tiene y acompañamos a su equipo hasta que lo use.



Por dónde se pierde el cliente cuando la empresa crece.



NO ES EL EQUIPO: SON LOS HUECOS ENTRE UN ÁREA Y OTRA

LO QUE PUEDE LOGRAR

Soluciones ganadoras según la estrategia de su empresa.

1

EMPIECE AQUÍ

Responder más rápido para vender más

CRM + WhatsApp
Automatizado

85 %

de tiempo ahorrado para responder a un cliente

2

Cotizar y cerrar el pedido en caliente

WhatsApp Flow

7 veces

más posibilidades de cerrar la venta si responde en la primera hora, según Harvard

3

Controlar el stock para vender más

Inventario + Almacén

4 de 10

clientes que hoy pierde por falta de stock los puede recuperar

4

Resolver cada pedido a tiempo

Mesa de ayuda

77 %

de tiempo ahorrado para resolver un pedido

5

Que cada nuevo trabajador rinda desde el día 1

Capacitación + IA

92 %

de tiempo ahorrado para que un nuevo trabajador inicie labores

¿Ya tiene un sistema? Lo mejoramos y lo conectamos.

Resultados obtenidos con datos del mercado. Cada empresa parte de un punto distinto: medimos el suyo antes de empezar.



Marketing, ventas y atención al cliente

www.revopsperu.com · 03

A QUIÉN PERTENECEN LAS SOLUCIONES

Usted es el dueño. No paga alquiler.

Si mañana no le gustamos,
el sistema se queda con usted.

Software libre → el código es público
y cualquier técnico lo continúa.

Servidor a su nombre → usted tiene la llave.

Datos y manual suyos → se los lleva
cuando quiera.



CUÁNTO AHORRARÉ

En 3 años podrá ahorrar S/ 170 064.

OTROS SISTEMAS CON COSTO POR USUARIO

Salesforce, HubSpot, Zoho CRM, Kommo

S/ 5 400 /mes

12 usuarios × S/ 450

REVOPS PERÚ

Servidor y mantenimiento, sin costo de licencias

S/ 676 /mes

12 usuarios incluidos

Propiedad total de la empresa

A 36 meses, con sistemas de costo por usuario

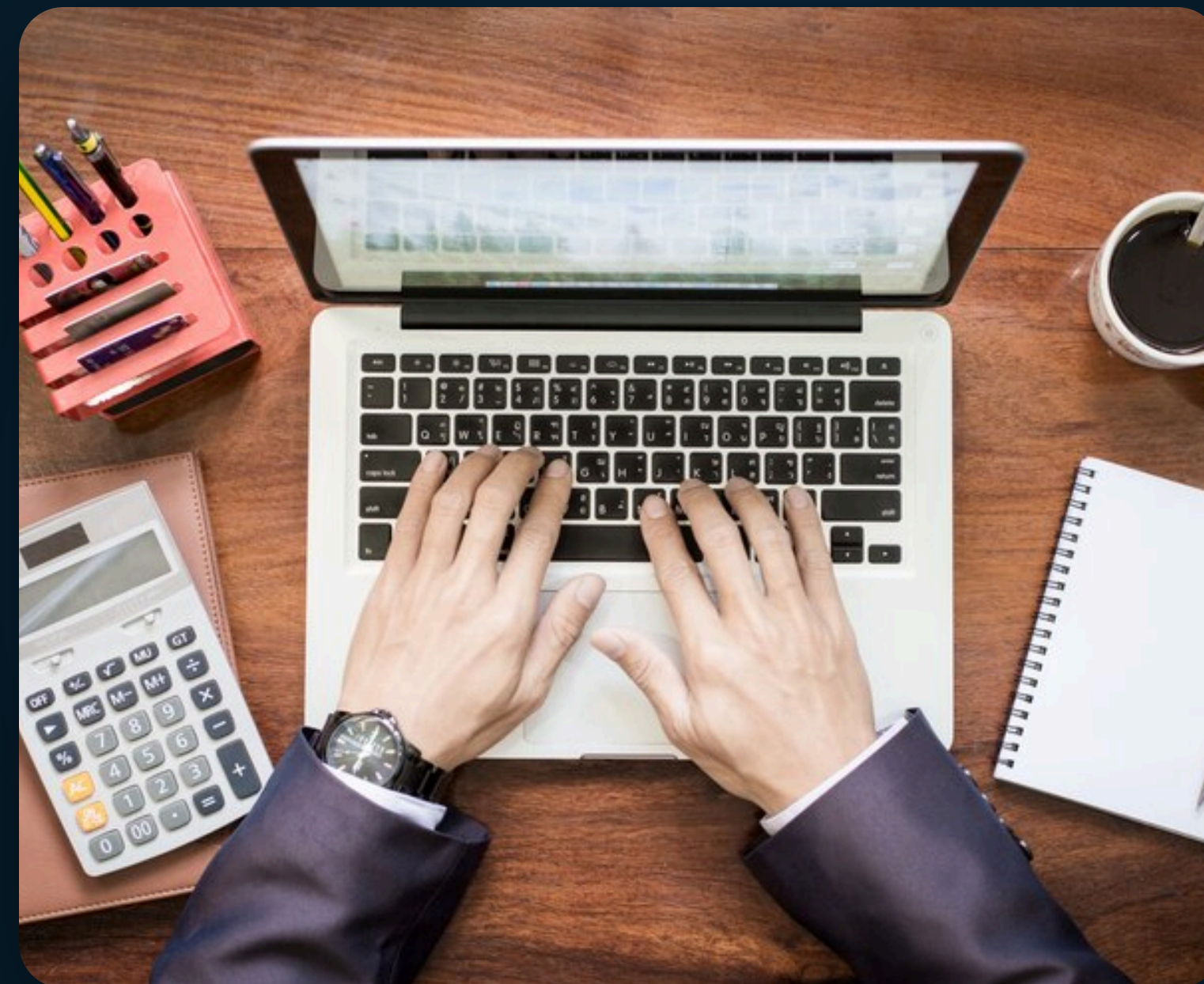
S/ 194 400

A 36 meses, con Revops Perú

S/ 24 336

Implementación: la puesta en marcha se cotiza aparte, según lo que su empresa necesite.

4 horas de mantenimiento (S/ 480) + servidor a su nombre (S/ 196). Por usuario: S/ 450 (unos USD 129), bajo el punto medio de HubSpot y Salesforce; Zoho CRM y Kommo cobran menos, pero también por usuario. S/ 3,50 por dólar, sin IGV.



AGENDE UNA REUNIÓN

¿El martes a las 12 pm o el jueves a las 3 pm?

 +51 963 482 799

Correo contacto@revopsperu.com

Web www.revopsperu.com



Precio cerrado, sin licencias por usuario.

Toque el botón, escanee el código o escríbanos al correo.

Le responden Melissa y Héctor.



Héctor Tirado

CEO

10 años en bancos y financieras. MBA.

[linkedin.com/in/htirado](https://www.linkedin.com/in/htirado)



Melissa Castillo

Consultora e Implementadora de Soluciones

Ingeniera de sistemas.

[linkedin.com/in/meliscastillo](https://www.linkedin.com/in/meliscastillo)

Le mostramos el sistema funcionando en la reunión.